

Stefnumótun vaxtar

KPMG aðstoðar félög við að móta og innleiða vaxtarstefnu

Mjög mörg fyrirtæki hafa metnað til að vaxa og velja árangursríkar leiðir til að bregðast við breytingum af völdum nýrrar tækni, breyttra reglugerða, síbreytilegra þarfa viðskiptavina og samleitni atvinnugeira.

AAð ná fram vexti er þó gríðarlega krefjandi við slíkar aðstæður enda á meirihluti fyrirtækja í erfiðleikum með að ná og/eða viðhalda vexti.

Ástæðurnar eru margvíslegar, m.a.:

- Misræmi í skoðunum stjórnenda á því hvar vaxtartækifærin liggja
- Óraunhæf markmið um vöxt
- Félagið hefur ekki náð að þróast og skapa nýjungar í takt við breytingar á viðskiptaumhverfi og þörfum viðskiptavina
- Óraunhæfar áætlanir sem ekki taka mið af núverandi hæfni og getu starfsmannar til framkvæmda
- Ekki tókst að sannfæra innri/ytri hagaðila um ágæti vaxtarstefnunnar

Ávinningur af stefnumótun vaxtar með KPMG:

- Hámarksverðmæti: Lögð er áhersla á að hámarka verðmæti með því að vinna náðið með félaginu til að finna og fanga virði mismunandi vaxtartækifæra
- Samskipti við hagsmunaaðila: Við aðstoðum við að koma vaxtarstefnu félagsins skýrt og vel á framfæri
- Lágmarks áhætta: Við berum kennsl á mögulegar áhættur og aðstoðum við að móta viðeigandi áhættustefnu þar sem við á
- Greið innleiðing: Val vaxtartækifæra tekur mið af hæfni og getu starfsmannar til framkvæmda

Virðissköpun KPMG er einföld og auðskiljanleg. Unnið er náðið með viðskiptavinum í að skapa bjarta framtíð með því að tækla flóknustu og mikilvægustu vandamálín við mótun vaxtarstefnu

Nánari upplýsingar

Steinþór Pálsson
sími 616 0200
steinthorpalsson@kpmg.is



Sævar Kristinsson
sími 824 2424
skristinsson@kpmg.is

