

ScaleUP

AWARDS

Dossier de candidature

Deadline : vendredi 3 mars 2017

Scale-Up Awards CroissancePlus / KPMG

Les Scale-Up Awards s'adressent à des entreprises de tous secteurs qui ont confirmé leur business model et qui, grâce à l'innovation, sont passées du stade de la start-up à celui de la scale-up.

Plusieurs critères seront retenus pour désigner l'entreprise lauréate qui aura su passer à l'étape suivante grâce à l'innovation » :

- Avoir une croissance significative au cours des 3 dernières années
- Innovation incrémentale ou de rupture
- Développement à l'international actuel et envisagé

Prix :

- Invitation au Spring Campus 2018
- Invitation sur le plateau de « Good Morning Business » en direct avec Stéphane Soumier le 27 mars 2017
- Un accompagnement de KPMG sur un thème choisi au préalable
- Un voyage dans un Tech Hub offert par KPMG
- Invitation aux grands événements de CroissancePlus

Procédure d'inscription

Complétez le dossier de candidature accessible sur le site de CroissancePlus et KPMG.

Envoyez ensuite votre dossier à Adelaïde Nouel : adelaide.nouel@croissanceplus.com

Réception d'un mail de confirmation d'inscription

Calendrier 2017

- | | |
|---|--------------------|
| ➤ Ouverture des inscriptions: | Mardi 10 janvier |
| ➤ Date limite de dépôt des dossiers de candidature | Vendredi 3 mars |
| ➤ Réunion du jury / Sélection des 5 lauréats : | Vendredi 10 mars |
| ➤ Coaching par KPMG (dans les locaux de KPMG) | Semaine du 13 mars |
| ➤ Pitch devant l'ensemble des participants du Spring Campus | vendredi 24 mars |

L'ensemble des participants votera grâce à un boîtier électronique pour le grand gagnant.
Remise du prix lors du dîner de gala au cours du Spring Campus le vendredi 24 mars 2017.

IMPORTANT : Assurez-vous dès à présent que vous serez en mesure de vous rendre disponible le pour le coaching des pitches (si vous faites partie des 5 lauréats) et lors du Spring Campus du jeudi 23 mars au samedi 25 mars 2017.

Les candidats s'engagent à répondre à toute demande d'information de la part des organisateurs.

Conditions Générales

PROCESSUS DE SELECTION :

- Étapes de la sélection : la sélection est effectuée en deux phases par un comité de personnalités qualifiées. La composition de ce comité est de nature à garantir l'indépendance et la collégialité des décisions.
- Lors de la phase d'admissibilité, le comité distingue 5 lauréats.
Les 5 lauréats pitcheront devant l'ensemble des participants du Spring Campus (8 min de présentation).
L'ensemble des participants désignera la Scale Up 2017.
Le prix sera remis au gagnant dans le cadre du Spring Campus, le vendredi 24 mars 2017.

CONFIDENTIALITE & DEONTOLOGIE :

- En s'inscrivant, les candidats certifient sur l'honneur la sincérité des informations fournies dans le dossier de candidature. En outre, les candidats garantissent les organisateurs contre tout recours de tiers relatif à leur dossier, quelle qu'en soit la raison.
- CroissancePlus, KPMG et les membres du comité de sélection s'engagent à ne pas tirer avantage de la connaissance anticipée des dossiers et à respecter la confidentialité des informations.

CroissancePlus

Premier Réseau français des entrepreneurs de croissance, CroissancePlus réunit plus de 400 entrepreneurs autour de valeurs communes : une trajectoire de croissance de l'entreprise en France et à l'international, le recrutement des collaborateurs, le partage des fruits de la croissance avec les salariés, une démarche RSE.

La mission de CroissancePlus est de faire évoluer notre cadre économique, social, culturel et sociétal, afin de favoriser la croissance des entreprises françaises et leur permettre de devenir les « SCALE-UP » qui révolutionneront notre économie.

CroissancePlus représente ces scale-up : **des entreprises de croissance** qui ont confirmé **leur business model**, et qui grâce à **l'innovation**, ont pu ou vont «**changer d'échelle**».

Association apaisane, CroissancePlus ne reçoit aucune subvention publique pour garder son indépendance de pensée et d'action. Ses ressources proviennent uniquement des cotisations de ses membres et des contributions de ses partenaires.

Présidée par Jean-Baptiste Danet, CroissancePlus

- Agit comme force de propositions et de lobbying en formulant de nombreuses recommandations auprès des pouvoirs publics et des leaders d'opinion,
- CroissancePlus est également un lieu d'échange et de networking permettant de développer les synergies entrepreneuriales, le partage d'expériences et de bonnes pratiques.

KPMG

Leader de l'audit et du conseil, KPMG France est membre de KPMG International, réseau de cabinets indépendants exerçant dans 152 pays. Nos 8 500 professionnels interviennent auprès des grands groupes internationaux, des ETI et des groupes familiaux, des PME jusqu'aux start-up, dans différents secteurs de l'industrie, du commerce et des services financiers.

KPMG en France compte plus de 70 000 clients parmi lesquels :

- 200 sociétés cotées ou entités d'intérêt public
- Près de 50% des 100 ETI les plus importantes en France
- Près de 30 % des PME de plus de 50 salariés
- 6 300 associations et acteurs de l'Economie Sociale et Solidaire
- 47 000 artisans, commerçants et professions libérales
- 6 000 références dans les collectivités publiques

Dans un environnement concurrentiel, l'innovation constitue la principale source de croissance pour les PME et les ETI. KPMG accompagne les entreprises innovantes à chaque stade de leur projet, sur l'ensemble de leurs problématiques financières, comptables, sociales, fiscales ou juridiques. Au-delà des départements Recherche & Développement ou Marketing, l'innovation est un processus transverse qui peut être actionné par toutes les fonctions de l'entreprise.

KPMG accompagne ses clients pour favoriser et mettre en place les pratiques d'innovation au sein de leur organisation. Notre ambition est de dépasser les silos au sein de l'entreprise pour favoriser la diffusion d'un état d'esprit qui transforme les ambitions en réalités.

Le Spring Campus

Ce rendez-vous annuel regroupe des membres de CroissancePlus, des chefs d'entreprise et experts pour débattre autour des grandes préoccupations économiques du moment, en alternant moments de réflexion (débats, conférences interactives, corners...), networking (déjeuners et dîners) et détente (activités spécifiques au lieu).

Nos thématiques :

- **2017 : Transitions ou Révolution !**
- 2016 : Une France d'entrepreneurs : de la start-up à la scale-up.
- 2015 : Société en mutation: quelle croissance demain?
- 2014 : L'entrepreneur, aventurier du 21^{ème} siècle

Dans le cadre du Spring Campus 2017 qui aura lieu à Deauville du 23 au 25 mars prochain, CroissancePlus et KPMG organisent la deuxième édition des « **Scale Up Awards** ».

DOSSIER DE CANDIDATURE

I. Informations Générales

Nom de votre société

Date de création de la société :

Si c'est une reprise, veuillez indiquer la date de reprise :

Statut juridique de votre entreprise (SA, SARL, SNC...) :

Nom : Prénom :

Titre :

Email :

Tél:..... Portable :

Compte Twitter :

Adresse :

Site Internet : www

Statut JEI :

Descriptif du produit ou service innovant / facteur différenciant :

.....

.....

.....

Secteur d'activité de l'entreprise :

- Industrie
- Services
- Distribution
- Santé

Marché Cible :

.....

.....

.....

Vision à 5 ans :

.....

.....

.....

Quelle est l'ambition pour votre entreprise ?

.....

Qu'est-ce que votre entreprise doit maintenir et/ou apprendre rapidement pour satisfaire cette envie de croissance ?

.....

II. Activité sur les 3 dernières années (joindre les comptes annuels des trois derniers exercices)

Année	2014	2015	2016
CA en M€ pour l'ensemble du groupe			
Effectif			

III. Financements obtenus

- Société cotée ou non cotée

.....

Si oui, sur quel marché ?

.....

- Pourcentage de détention du capital de la société et/ou de la holding par les dirigeants :

.....

- Si fonds levés, dates et montants des différentes levées de fonds :

.....

- Si croissance externe réalisée, dates des opérations réalisées :

.....

.....

.....

IV. International (export et implantation)

Pays déjà implantés	Pays concernés par l'export	Date d'implantation / début d'exportation	Chiffre d'affaires réalisé N-1	Effectifs

Pays en cours d'implantation / d'exportation :

.....

.....

.....

.....

V. Perspectives de développement

(Joindre le prévisionnel d'exploitation et le plan de financement prévisionnel sur les 3 prochaines années ou remplir le tableau ci-dessous)

Prévisions financières

REVENUS

	2017	2018	2019
<i>Chiffre d'affaires global</i>			

	2017	2018	2019
<i>Part des ventes réalisées (%)</i>			
<i>-France</i>			
<i>-International</i>			
<i>Nombre de salariés</i>			

DEPENSES

	2017	2018	2019
Marketing & communication			
Recherche et développement			

RESULTAT D'EXPLOITATION PREVISIONNEL

2017	2018	2019

FINANCEMENT

	2017	2018	2019
<i>Besoins de financement envisagés (levées de fonds, introduction en bourse ...)</i>			

VI. Autres

Si vous êtes le grand gagnant, quel type d'accompagnement souhaitez-vous recevoir :

- Levée de fonds
- Internationalisation
- Croissance externe
- Fusion acquisition
- Conseil en stratégie
- Recherche de financements
- Transition numérique
- RSE
- Autre

Si Autre, précisez :

VII. Fiche biographique à retourner impérativement avec une photo portrait.

NB : La photo ne sera pas utilisée sans votre accord.

NOM :

PRENOM :

Date de naissance :

Formation (par dates clés) :

-
-
-

Carrière (par dates clés) :

-
-
-

Publications :

.....

Blog :

Prix ou distinctions :

Membre d'un autre réseau / pôle de compétitivité ou association ? Le(s)quel(s) ? :

.....
.....

Loisirs et centres d'intérêts :

.....
.....

Merci d'avoir rempli ce dossier et de le renvoyer à Adélaïde Nouel :
adelaide.nouel@croissanceplus.com